




#SELF-ACADEMY
с Ириной Романенко



**УРОК 2. КЛЮЧЕВОЙ
ВЫБОР**

**ТЕМА 4. ТОЧКА
СБОРКИ**

Онлайн курс Мастер Игры

Тема 4. Точка сборки

Урок 2. Ключевой выбор



Тема урока

Данный урок посвящен осознанию новой Идентичности или SELF. В этом уроке вы проанализируете ваши возможности и определитесь с выбором:

- предприниматель вы или наемный сотрудник,
- в какой отрасли вы хотите стать мастером,
- сколько вы хотите зарабатывать.

Посмотрите видео ролик и выполните упражнения в Задании к уроку.

Видеоурок

[Ссылка на видеоуроки на канале #SELF-ACADEMY в YouTube](#)

Задание

Упражнение 1: Из точки А в точку Б.

На основе SELF-SWOT, ответьте на следующие стратегические вопросы.

Моя текущая ситуация или точка А:

- Рынок (Где?):
 - *На каком рынке, в какой стране вы работаете?*
 - *В какой отрасли и организации вы сейчас работаете?*
 - *Каков объем ваших доходов на этом рынке, в этой организации?*
 - *Есть ли потенциал роста доходов на этом рынке, в этой организации?*
- Потребители (Кто?):
 - *Кто является целевыми потребителями ваших услуг?*
 - *Это может быть компания, где вы строите карьеру.*
 - *Это может быть целевая аудитория, для которой вы предлагаете свои услуги или продукты, если вы предприниматель.*



#SELF-ACADEMY с Ириной Романенко

- Продукт или Услуга (Что?):
- *Что за навыки, знания, опыт вы предлагаете вашей компании-работодателю?*
- *Какие услуги и продукты вы предлагаете клиентам, если вы предприниматель?*

- Уникальное, конкурентное предложение (Как?):
- *Какие проблемы, какую боль вы можете решить для компании, где вы работаете, или для клиентов, если вы предприниматель?*
- *Какие уникальные знания и навыки для компании вы могли бы предложить?*
- *Каков может быть ваш уникальный продукт или услуга для клиентов?*
- *Укажите три ваши конкурентных преимущества для работодателя или для клиентов.*
- *Сколько потенциально можно заработать на ваших текущих компетенциях на этом рынке?*

Сделайте вывод по поводу вашей текущей ситуации в точке А:

- В какой сфере вы являетесь экспертом?
- Какой ваш доход на этом рынке сегодня?
- Насколько вы можете его увеличить?
- За счёт каких навыков и как вы можете его увеличить?

Возможности по SWOT:

- Какие новые рыночные ниши или тенденции возникают на рынке?
- Кто может стать целевыми клиентами или целевыми компаниями для вас?
- Что за услуги или навыки вы можете предложить этим компаниям или клиентам?
- Назовите три уникальных, конкурентных преимущества ваших продуктов или услуг, если вы предприниматель.
- Назовите три уникальных навыка, конкурентных преимущества, которые вы можете предложить компаниям-работодателям.

При анализе возможностей или вашей точки Б ответьте на вопросы:

- Чем вам нравится заниматься?



#SELF-ACADEMY с Ириной Романенко

- Что у вас хорошо получается?
- Что вам мешает заниматься любимым делом сегодня или сменить компанию?
- Сколько можно заработать в новой компании или рыночной нише?
- Какие новые знания и опыт вам для этого нужны?
- Как изменится ваш круг общения?
- Нравится ли вам ваша новая социальная или профессиональная среда?
- С кем бы вы хотели быть и работать в будущем?

Сделайте вывод исходя из возможностей:

- В какой сфере вы могли бы развиваться и стать мастером, исходя из возможностей на рынке и ваших сильных сторон?
- Сколько вы можете на этом заработать?
- Что надо еще изучить, что узнать?
- Какие связи задействовать?
- Что можно сделать прямо сейчас?

Угрозы по SWOT:

- Перечислите основные угрозы, которые возникают в вашей отрасли.
- Насколько эти угрозы реальны?
- Каким образом можно их минимизировать?

Сделайте вывод исходя из угроз:

- С кем вам надо взаимодействовать, чтобы минимизировать угрозы?
- Какие связи задействовать?
- Что изучить, что узнать?
- Что вам надо делать уже сейчас?

Сделайте осознанный стратегический выбор на ближайшие годы, выберите вашу точку Б через три-пять лет:

- Идентифицируйте себя в будущем:
- **Кто вы — наёмный сотрудник или предприниматель?**
- **Осознайте, остаётесь ли вы в найме или создаёте свой бизнес?**
- Если вы остаетесь в найме, то:
- **Остаётесь ли вы в этой компании или ищете новую?**



#SELF-ACADEMY с Ириной Романенко

- *Какую должность вы хотите получить в старой или в новой компании?*
- *На какую оплату вы рассчитываете в старой или в новой компании?*

- Если вы готовы начать свой бизнес, то ответьте:
 - *Если ли у вас бизнес идеи, финансы, бизнес-план для старта бизнеса?*
 - *Сколько времени, денег и сил вы готовы инвестировать в старт своего бизнеса?*
 - *Если идей и финансовых ресурсов нет, то как вы намерены их создать?*
 - *Готовы ли вы совмещать работу и подготовку бизнес-плана?*
 - *Как долго вы готовы работать в режиме совмещения?*

- Если вы уже предприниматель, то:
 - *Остаётся ли вы в старой рыночной нише?*
 - *Создаете ли вы для старой ниши новые продукты или наращиваете продажи существующих продуктов?*
 - *Идёте ли вы в новые рыночные ниши?*
 - *Если идёте в новые ниши, то с какими продуктами (создаете новые или продаете существующие)?*
 - *Возможно, внешние угрозы велики, и вы решили продать или ликвидировать свой бизнес?*
 - *Куда вы вложите высвободившиеся ресурсы?*
 - *Сколько вы планируете заработать при вашем варианте выбора?*
 - *Сколько вам надо инвестировать при вашем варианте выбора?*

Помните, что в зависимости от выбранной точки Б, вам необходимо будет в следующих уроках подготовить:

- Карту Стратегий, тактический и финансовый план вашего бизнеса.
- Карту Стратегий, тактический и личный финансовый план вашей карьеры.

Задание:

- 1) Проведите SELF-SWOT анализ, сделайте выводы исходя из возможностей и угроз. С кем вы себя идентифицировали с предпринимателями или наемными сотрудниками? Напишите, легко ли вам удалось проделать упражнение? Загрузите файл с ответом в группу на Фейсбук. Скопируйте ссылку на файл в поле для ответа к этому уроку. В названии файла укажите тему, урок и ваше ФИО.
- 2) Опишите ваши чувства, открытия и выводы при выполнении этого упражнения.
- 3) Напишите, что вам понравилось, что мешало, что можно улучшить в этом уроке.
- 4) Оцените урок по шкале от 1 до 10.